



*Living the Beauty of
Moments. Since 1747.*

Sales Manager International (m/w/d)

FÜRSTENBERG ist nicht einfach nur ein Porzellanhersteller – wir sind ein Ort, an dem Handwerk seit über 275 Jahren gelebt wird. Unsere Kollektionen stehen für zeitlose Ästhetik, höchste Qualität und Design mit Haltung. Sie entstehen aus echter Manufakturkunst und sind gemacht für Menschen, die das Besondere suchen – weltweit.

Tradition und Zukunft schließen sich für uns nicht aus. Im Gegenteil: Wir verbinden handwerkliche Exzellenz mit internationalem Marktverständnis, starken Partnerschaften und neuen Wachstumsperspektiven.

Bei uns bekommst Du den Raum, Märkte aktiv zu entwickeln, Beziehungen aufzubauen und unsere Marke international zu positionieren. Eigenverantwortlich, unternehmerisch und mit einem hohen Maß an Gestaltungsspielraum.

Das sind deine Aufgaben:

- Betreuung der zugewiesenen Länder sowie **Auf- und Ausbau der internationalen Märkte**
- Vertrieb im **Facheinzelhandel** sowie im **Projektgeschäft**, insbesondere in den Bereichen
 - Interior Design
 - Sterne-Hotels und Hotelketten
 - Spitzengastronomie
- Akquise, Betreuung und Weiterentwicklung von **Handelsvertretern und Importeuren** in den jeweiligen Ländern
- Kontinuierliche **Wettbewerbsbeobachtung**, Marktanalysen sowie Reporting von Trends und Marktentwicklungen
- Identifikation und Bewertung **neuer Vertriebskanäle und Wachstumsmärkte**
- Einsatz und Abstimmung geeigneter **Marketinginstrumente** nach Absprache
- Teilnahme an **internationalen Messen und Veranstaltungen**, um die Marke FÜRSTENBERG zu repräsentieren und neue Kunden zu gewinnen



- Führung von **Vertragsverhandlungen für Großprojekte** sowie **Konditionsverhandlungen** mit Importeuren und Handelsvertretern in Abstimmung mit der Geschäftsführung

Das bringst du mit:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, Studium oder eine vergleichbare Qualifikation
- Erfahrung im Vertrieb, idealerweise im internationalen Umfeld oder im Projektgeschäft (wünschenswert)
- Sicheres, professionelles Auftreten gegenüber internationalen Geschäftspartnern
- Analytisches Marktverständnis und unternehmerisches Denken
- Strukturierte, selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen von Vorteil
- Hohe internationale Reisebereitschaft

Wir bieten dir:

- Eine vielseitige Vertriebsposition mit internationalem Fokus bei einer renommierten Premi-ummarke
- Ein hohes Maß an Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege in einem wertschätzenden Umfeld
- Enge Zusammenarbeit mit internen und externen Partnern auf internationaler Ebene
- Attraktive Vergütung und langfristige Perspektiven

Haben wir dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung – bevorzugt als PDF per E-Mail – unter Angabe deines frühestmöglichen Eintrittstermins und deiner Gehaltsvorstellung.

Porzellanmanufaktur FÜRSTENBERG GmbH
Jürgen Malinowski
Meinbrexener Straße 2, 37699 Fürstenberg
T +49 5271 – 401 127
bewerbung@fuerstenberg-porzellan.com